



De la croissance chez Hitechpros , et toujours 8% de rendement ! Contenu réservé aux abonnés



La plateforme de mise en relation entre professionnels de l'informatique a vu sa croissance s'établir à près de 30% l'année dernière. La hausse, bien que de moindre ampleur, de 10% du profit, permet tout de même une augmentation de 25% du dividende, ce qui offre un rendement très élevé pour la profession. C'est suffisamment rare pour être souligné, **Hitechpros** est une vraie valeur de rendement dans l'univers des techs françaises et de secteur des services informatiques et apparentés. Avec un dividende de 1,25 euro proposé au titre de 2022 et qui doit encore être validé en assemblée générale, en hausse de 25% sur un an, et malgré une progression de 5% de l'action ce jeudi, le rendement offert aux actionnaires ressort encore à plus de 8%. Un niveau qui marque le retour à celui versé au titre de 2018, soit avant la crise du Covid-19.

Le total de 2,05 millions d'euros qui est ainsi attribué correspond à la quasi-intégralité du résultat net dégagé l'année dernière et dont le détail des comptes vient tout juste d'être dévoilé. A 2,18 millions, le profit net est en augmentation de 10% sur un an, pour un bénéfice d'exploitation en hausse de 7%, à 2,85 millions et à partir d'un chiffre d'affaires en forte progression de 28%, soit 27,4 millions.

7,17 millions de trésorerie nette

Les facturations de cette entreprise, dont l'activité repose sur deux axes, la vente d'abonnement à une plateforme de mise en relation entre professionnels de l'informatique (SSII, ESN, freelances, centres de formation...) pour qu'ils règlent leurs dossiers entre eux, et l'intermédiation en prestations d'assistance technique (offre de compétences intellectuelles informatiques pour les projets des DSI et cellules d'achats), sont en croissance permanente.

Malgré cette période plus compliquée de Covid, le chiffre d'affaires est passé de 17,5 à 18,3 millions entre 2019 et 2020, puis à 21,5 millions en 2021 et donc à 27,4 millions l'année dernière. « La croissance organique à deux chiffres constatée sur le premier semestre s'est poursuivie sur l'ensemble de l'année, portée par le développement du service Staffing au sein des clients historiques et l'ouverture de nouveaux comptes », commente la société dans son communiqué.



Et la situation financière est des plus saines, de quoi se permettre cette « générosité » envers les actionnaires. A fin décembre, la trésorerie nette s'élevait à 7,17 millions d'euros (à comparer à environ 25 millions de capitalisation boursière), en forte hausse de 23% sur un an.

Conseil Investir

Denis Lantoine

